



¿CREEES QUÉ ELIGES LO MEJOR?

PONTE A PRUEBA

TEST

1. Quieres cambiarte de Afore, ¿en qué te fijarías?
a) En las recomendaciones de familiares y amistades
b) En las comisiones
c) En el rendimiento neto y los servicios
2. Te ofrecen una tarjeta de crédito pre-aprobada ¿qué harías?
a) La aceptaría de inmediato y comenzaría a comprar
b) La aceptaría, porque las tarjetas que tengo están al tope
c) No la aceptaría, ya que no la necesito
3. Te ofrecen por teléfono un crédito de nómina de hasta \$80,000, ¿qué harías?
a) Aceptaría con tal de que me dejaran de molestar
b) No dejaría pasar la oportunidad, ese dinero me sería útil para los gastos del hogar
c) Si no lo necesito, me negaría a aceptarlo.
4. ¿Qué elementos consideras al abrir una cuenta de ahorro?
a) Las promociones que ofrecen, como vajillas, sorteos y premios
b) Recomendaciones de amistades o familiares
c) El saldo promedio mínimo mensual, comisiones por retiro y consulta de saldo
5. Es la primera vez que inviertes, ¿en qué lo harías?
a) Compraría dólares
b) Pondría mi dinero en una cuenta de ahorros
c) Haría aportaciones voluntarias a mi cuenta de ahorro para el retiro
6. Llega a tu domicilio una tarjeta de crédito que no solicitaste, ¿qué harías?
a) La rompería y me olvidaría del asunto
b) La utilizaría, si me llegó fue por algo
c) La cancelaría y solicitaría mi historial crediticio

VERIFICA TUS RESPUESTAS

A

¡Te falta información! Contratas productos y servicios financieros a ciegas, no comparas, ni te informas sobre las condiciones que te ofrecen. Esto te perjudica ya que puedes estar pagando por algo que no necesitas. Es importante conocer cómo funcionan los productos antes de contratarlos. La clave está en la educación financiera.

B

¡Eres fácil de convencer! Te dejas guiar por terceros y promociones que parecen atractivas y acabas contratando un producto o servicio financiero sólo por "aprovechar la oportunidad". Recuerda que antes de elegir un producto financiero debes comparar entre diferentes opciones e instituciones financieras y elegir aquel que se adapte a tus necesidades al menor costo.

C

¡Eres un usuario inteligente! Antes de elegir un producto o servicio financiero te informas y comparas. Sabes que tus decisiones afectan positiva o negativamente tus finanzas, por eso siempre buscas tomar decisiones informadas.

RECUERDA QUE UN USUARIO INTELIGENTE SE INFORMA, COMPARA Y ANALIZA OPCIONES ANTES DE CONTRATAR UN PRODUCTO O SERVICIO FINANCIERO.